



30 ans KYBURZ Switzerland AG Le succès est en route – enfin !

Les deux véhicules glaciers solaires ont fait leurs preuves. À Zurich, nos glaciers solaires ont attiré tous les regards. Ils ont été exploités par Heinz et Thomas Enzeroth de la société Sorbetto. Leur crème glacée était extrêmement savoureuse et les affaires étaient vraiment bonnes. M. Brunner, le directeur des ventes de Frisco-Findus, est venu à notre atelier et voulait avoir quelques-uns de ces chariots à glace solaires. Nous avons accepté et obtenu la commande pour convertir à l'énergie solaire deux stands de vente achetés en Australie et aussi pour construire trois autres glaciers solaires. Nous avons été très occupés et nous nous sommes lancés dans l'aventure. De plus, pour la première fois, nous n'avons pas eu de soucis d'argent

pendant cette période. Néanmoins, nous avons travaillé jour et nuit. Les clients voulaient être satisfaits. Le travail de diplôme de Stefan Rittler portait sur la construction d'une voiture de sport électrique simple et ouverte. J'avais de bonnes relations avec le responsable de l'atelier de formation chez ABB. C'est là que cette voiture de sport devait être construite. L'idée était d'avoir un véhicule très simple dont chaque pièce pouvait être construite par les apprentis eux-mêmes. À la fin, les apprentis seraient en mesure de conduire le véhicule qu'ils avaient construit. Nous sommes allés très loin dans les préparatifs. Mais finalement, la société ABB a refusé : le veto venait du plus haut niveau de la

direction. En cas de problème, le risque était trop grand pour eux. Ils ne voulaient pas une mauvaise presse émanant d'un projet d'apprentissage. Stefan et moi avons continué à le faire. Vous ne pouvez savoir si la construction fonctionne que lorsque le produit est terminé et testé. Sans plus attendre, nous avons décidé de construire ce véhicule dans notre atelier, en plus des véhicules à glace solaire et des véhicules pour personnes âgées. C'était un tricycle un peu comme les anciennes Morgan anglaises. Le travail de Stefan consistait en une conception spéciale de la suspension qui comprenait une compensation du roulis pour les virages, et une compensation du tangage des freins pour les freinages et accélérations brusques. J'ai contribué à la conception et à l'élaboration du système de transmission du projet. L'accord avec Stefan était que la société Kyburz payait tous les matériaux pour construire la voiture de sport. Il a travaillé pour nous en tant que designer pour payer le matériel. De toute façon, nous vivions tous ensemble en collocation et la nourriture et le logement étaient également fournis. Plusieurs années plus tard, mon souhait s'est réalisé et un atelier de formation en Romandie a construit entre-temps plusieurs eRod, un successeur de cette première voiture de sport ouverte.



Nous exposons à nouveau au salon de l'automobile de Genève

Cette fois-ci, nous avons voulu présenter nos véhicules seniors, le glacier solaire et la voiture de sport électrique encore un cours de construction. La pression a augmenté et nous avons à nouveau travaillé pendant les week-ends. Un nouveau stand était également nécessaire. Je n'avais pas envie de revenir au stand rose et marron que mon ancien voisin avait conçu pour exposer les meubles de jardin. Jürgen Mohr, qui fabriquait des châssis pour nous avec son entreprise de construction métallique, avait récemment organisé une exposition pour les voitures de sport Excalibur.

Nous avons pu profiter de son stand. Il était entièrement constitué de plaques d'acier brut, huilées et aux reflets mystérieusement sombres. Le stand était magnifique, mais assez sombre pour nos produits. Comment pourrions-nous le transformer en un espace de présentation lumineux et accueillant ? Jürgen a eu l'idée : nous n'avons pas utilisé toutes les plaques d'acier du stand. Nous avons seulement formé les allées sur lesquelles les visiteurs devaient marcher. Nous avons rempli les espaces intermédiaires avec du gravier de marbre de Carrare original ! Ce gravier était bon marché, blanc comme une feuille et faisait un excellent contraste avec les plaques d'acier huilées. Nous avons donc transporté tout le matériel à Genève : nos véhicules, les brochures, l'éclairage - cette fois, nous ne l'avions pas oublié. Puis toutes les lourdes plaques d'acier et enfin 3,5 tonnes de gravier de marbre blanc. Plein de verve, nous avons monté le stand. Ce que nous n'avions pas envisagé : les 3,5 tonnes de gravier ! C'était tout un travail de pelleter ce matériau sur le support. Ça nous a fait transpirer et râler le personnel des autres stands. Car, bien sûr, le pelletage a soulevé beaucoup de poussière blanche qui s'est déposée sur tous les stands et les véhicules autour de notre stand. Heureusement, nous avions notre bar à glace solaire bien garni des meilleures glaces et sorbets. La glace distribuée en abondance a ramené la bonne humeur aux pelleteurs de gravier et au personnel des stands voisins.

Toute cette pelletée a eu son effet. Les visiteurs étaient d'accord : nous avions le plus beau stand de tout le Salon de Genève ! Ça voulait dire quelque chose. Un peu moins beau : tous nos véhicules se trouvaient dans les champs de marbre blanc. Aucun visiteur n'osait y aller. Tout le monde ne regardait nos véhicules que de l'extérieur du stand ou venait tout au plus sur les plaques d'acier. Personne n'a donc pu faire un essai. Nous n'avons pas pu avoir beaucoup d'entretiens de vente. Nous aurions pu vendre beaucoup plus de stands que de véhicules.

J'ai appris :

- Si vous pelleterez beaucoup de gravier lors d'un salon professionnel, vous avez besoin de beaucoup de glace pour apaiser vos voisins de stand.
- Lors d'un salon, l'accent doit être mis sur les véhicules, et non sur le stand du salon.